

金派名 無所屬 堤英貴

[illegible]

(基準日:2024年4月10日)

お客様番号	[REDACTED]
ご契約名称	Orion Card THE POINT
会員番号	****-****-****-0308
金融機関名	[REDACTED]
支店名	[REDACTED]
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミ ヒデキ

$$(1 \mid 1)$$
0

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高

支払予定額明細（発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。（100回以降がある場合非表示とさせていただきます。））

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem more precisely. This involves determining the scope of the problem, the resources available, and the constraints that may be affecting the problem. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that are contributing to it. This step is often the most difficult, as it requires a deep understanding of the problem and the ability to think critically. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves brainstorming ideas and evaluating them to determine which one is the most feasible and effective. This step often involves collaboration and input from others. 5. The final step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. It is important to be flexible and willing to make adjustments as needed.	1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem more precisely. This involves determining the scope of the problem, the resources available, and the constraints that may be affecting the problem. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that are contributing to it. This step is often the most difficult, as it requires a deep understanding of the problem and the ability to think critically. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves brainstorming ideas and evaluating them to determine which one is the most feasible and effective. This step often involves collaboration and input from others. 5. The final step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. It is important to be flexible and willing to make adjustments as needed.	1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is identified, the next step is to define the problem more precisely. This involves determining the scope of the problem, the resources available, and the constraints that may be affecting the problem. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that are contributing to it. This step is often the most difficult, as it requires a deep understanding of the problem and the ability to think critically. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves brainstorming ideas and evaluating them to determine which one is the most feasible and effective. This step often involves collaboration and input from others. 5. The final step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. It is important to be flexible and willing to make adjustments as needed.
--	--	--

堤 英貴 様

作成日：2025年2月24日

住信SBIネット銀行株式会社

東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号  口座番号: )

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年 4月 1日～ 2024年 4月30日

[illegible]

2024年5月27日			お客様番号	XXXXXXXXXX
144,007円			ご契約名称	Orion Card THE POINT
A	1回払い分割払い	144,007円	会員番号	****-****-****-0308
B	リボルビング払い(ショッピング)	0円	金融機関名	XXXXXXXXXX
C	リボルビング払い(キャッシング)	0円	支店名	XXXXXXXXXX
D	調整額	0円	預金種目・口座番号	普通預金 ****509
			口座名義人	ツツミ ヒデキ

利用明細 (リボルビング払いの新規利用分および、分割払いの新・旧ご利用分)

(1 / 1)

24/4/1	口経ID決済	*	0	2024/5	4,800		0	1	1	1	4,800	No.6	0
24/4/3	インサツツウハンプリントバック	*	0	2024/5	59,750		0	1	1	1	59,750	No.1	0
24/4/3	XXXXXXXXXX	*	0	2024/5	XXXXXXXXXX		0	1	1	1	XXXXXXXXXX		0
24/4/14	インサツツウハンプリントバック	*	0	2024/5	71,110		0	1	1	1	71,110	No.2	0
24/4/15	オオイトゴウドウシンブンコウドクリヨウ	*	0	2024/5	4,000		0	1	1	1	4,000	No.6	0
24/4/24	XXXXXXXXXX	*	0	2024/5	XXXXXXXXXX		0	1	1	1	XXXXXXXXXX		0

堤 英貴 様

作成日：2025年 2月24日

住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号: ) 口座番号: 

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年 5月 1日～ 2024年 5月31日

[illegible]

(基準日:2024年6月10日)

お客様番号	██████████
二契約名称	Orion Card THE POINT
公呂番号	****-****-****-0308
金庫機関名	██████████
支店名	██████████
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミ ヒデキ

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$
0

当月請求後の残高

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高—

[illegible]

作成日：2025年2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番5号

対象期間：2024年 6月 1日～ 2024年 6月30日

7751-01 21. 11
41G1ff21[cc0ff60a79a43feb55d0e63d6f648b

(基準日：2024年7月10日)

扫描条形码	
契约名称	Orico Card THE POINT
会员番号	****-****-****-0308
金融機関名	
支店名	
入金種別・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツツミ ヒナキ

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$

0

当月請求後の残高

(手数料・利息を含まない残元金) 当月請求後の残高

	①				②			

1. The first part of the report discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. 2. It then goes on to describe the various methods used to collect and analyze data. 3. The next section details the results of the study, showing a clear trend towards increased efficiency. 4. Finally, the report concludes with a series of recommendations for future research and implementation.	1. The first part of the report discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. 2. It then goes on to describe the various methods used to collect and analyze data. 3. The next section details the results of the study, showing a clear trend towards increased efficiency. 4. Finally, the report concludes with a series of recommendations for future research and implementation.	1. The first part of the report discusses the importance of maintaining accurate records of all transactions. 2. It then goes on to describe the various methods used to collect and analyze data. 3. The next section details the results of the study, showing a clear trend towards increased efficiency. 4. Finally, the report concludes with a series of recommendations for future research and implementation.
--	--	--

堤 英貴 様

作成日：2025年 2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号  口座番号 



取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年 7月 1日～ 2024年 7月31日

[illegible]

(基準日:2024年8月10日)

拉客樣番号	[REDACTED]
二契約名称	Origin Card THE POINT
公思番号	****-****-****-0308
金融機關名	[REDACTED]
支店名	[REDACTED]
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミヒデキ

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$
0

当月請求後の残高

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高——

支払、京額明細（発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。（100回以降がある場合非表示とさせていただきます。））

KAL1B100Pr00

堤 英貴 様

作成日：2025年 2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号  口座番号 

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年 8月 1日～ 2024年 8月31日

[illegible]

(基準日：2024年9月10日)

利用ありがとうございます。

		2024年9月27日
		17,150円
A	1回払い分割払い	17,150円
B	リボルビング払い (ショッピング)	0円
C	リボルビング払い (キャッシング)	0円
D	調整額	0円

担当様番号	XXXXXXXXXXXX
二契約名称	Oricon Card THE POINT
会員番号	*****0303
金融機関名	XXXXXXXXXXXX
支店名	XXXXXXXXXXXX
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミ ヒデキ

利用明細（リボルビング払いの新規利用分および、分割払いの新・旧ご利用分）

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$

24/8/1	口経ID決済	*	0	2024/9	4,800				0	1	1	1	4,800	№0.17	0
24/8/11		*	0	2024/9					0	1	1	1			0
24/8/15	オオイデコウトウシンブンコウドクリヨウ	*	0	2024/9	4,000				0	1	1	1	4,000	№0.17	0
24/8/23		*	0	2024/9					0	1	1	1			0
24/8/27		*	0	2024/9					0	1	1	1			0

ボルビング払いのご請求明細 (①ショッピング ②キャッシング)

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高

①	0	0		0	0	0		B	0	0
②	0	0		0	0	0		C	0	0

		①				②			

支払予定額明細（発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。（100回以降がある場合非表示とさせていただきます。））

1	2024/9/27	17,150	0
---	-----------	--------	---

1. <u>NAME</u> 2. <u>ADDRESS</u> 3. <u>CITY</u> 4. <u>STATE</u> 5. <u>ZIP</u> 6. <u>PHONE</u> 7. <u>TELETYPE</u> 8. <u>TELEFAX</u> 9. <u>TELEMAIL</u> 10. <u>TELETYPE</u> 11. <u>TELEFAX</u> 12. <u>TELEMAIL</u> 13. <u>TELETYPE</u> 14. <u>TELEFAX</u> 15. <u>TELEMAIL</u> 16. <u>TELETYPE</u> 17. <u>TELEFAX</u> 18. <u>TELEMAIL</u> 19. <u>TELETYPE</u> 20. <u>TELEFAX</u> 21. <u>TELEMAIL</u> 22. <u>TELETYPE</u> 23. <u>TELEFAX</u> 24. <u>TELEMAIL</u> 25. <u>TELETYPE</u> 26. <u>TELEFAX</u> 27. <u>TELEMAIL</u> 28. <u>TELETYPE</u> 29. <u>TELEFAX</u> 30. <u>TELEMAIL</u> 31. <u>TELETYPE</u> 32. <u>TELEFAX</u> 33. <u>TELEMAIL</u> 34. <u>TELETYPE</u> 35. <u>TELEFAX</u> 36. <u>TELEMAIL</u> 37. <u>TELETYPE</u> 38. <u>TELEFAX</u> 39. <u>TELEMAIL</u> 40. <u>TELETYPE</u> 41. <u>TELEFAX</u> 42. <u>TELEMAIL</u> 43. <u>TELETYPE</u> 44. <u>TELEFAX</u> 45. <u>TELEMAIL</u> 46. <u>TELETYPE</u> 47. <u>TELEFAX</u> 48. <u>TELEMAIL</u> 49. <u>TELETYPE</u> 50. <u>TELEFAX</u> 51. <u>TELEMAIL</u> 52. <u>TELETYPE</u> 53. <u>TELEFAX</u> 54. <u>TELEMAIL</u> 55. <u>TELETYPE</u> 56. <u>TELEFAX</u> 57. <u>TELEMAIL</u> 58. <u>TELETYPE</u> 59. <u>TELEFAX</u> 60. <u>TELEMAIL</u> 61. <u>TELETYPE</u> 62. <u>TELEFAX</u> 63. <u>TELEMAIL</u> 64. <u>TELETYPE</u> 65. <u>TELEFAX</u> 66. <u>TELEMAIL</u> 67. <u>TELETYPE</u> 68. <u>TELEFAX</u> 69. <u>TELEMAIL</u> 70. <u>TELETYPE</u> 71. <u>TELEFAX</u> 72. <u>TELEMAIL</u> 73. <u>TELETYPE</u> 74. <u>TELEFAX</u> 75. <u>TELEMAIL</u> 76. <u>TELETYPE</u> 77. <u>TELEFAX</u> 78. <u>TELEMAIL</u> 79. <u>TELETYPE</u> 80. <u>TELEFAX</u> 81. <u>TELEMAIL</u> 82. <u>TELETYPE</u> 83. <u>TELEFAX</u> 84. <u>TELEMAIL</u> 85. <u>TELETYPE</u> 86. <u>TELEFAX</u> 87. <u>TELEMAIL</u> 88. <u>TELETYPE</u> 89. <u>TELEFAX</u> 90. <u>TELEMAIL</u> 91. <u>TELETYPE</u> 92. <u>TELEFAX</u> 93. <u>TELEMAIL</u> 94. <u>TELETYPE</u> 95. <u>TELEFAX</u> 96. <u>TELEMAIL</u> 97. <u>TELETYPE</u> 98. <u>TELEFAX</u> 99. <u>TELEMAIL</u> 100. <u>TELETYPE</u> 101. <u>TELEFAX</u> 102. <u>TELEMAIL</u> 103. <u>TELETYPE</u> 104. <u>TELEFAX</u> 105. <u>TELEMAIL</u> 106. <u>TELETYPE</u> 107. <u>TELEFAX</u> 108. <u>TELEMAIL</u> 109. <u>TELETYPE</u> 110. <u>TELEFAX</u> 111. <u>TELEMAIL</u> 112. <u>TELETYPE</u> 113. <u>TELEFAX</u> 114. <u>TELEMAIL</u> 115. <u>TELETYPE</u> 116. <u>TELEFAX</u> 117. <u>TELEMAIL</u> 118. <u>TELETYPE</u> 119. <u>TELEFAX</u> 120. <u>TELEMAIL</u> 121. <u>TELETYPE</u> 122. <u>TELEFAX</u> 123. <u>TELEMAIL</u> 124. <u>TELETYPE</u> 125. <u>TELEFAX</u> 126. <u>TELEMAIL</u> 127. <u>TELETYPE</u> 128. <u>TELEFAX</u> 129. <u>TELEMAIL</u> 130. <u>TELETYPE</u> 131. <u>TELEFAX</u> 132. <u>TELEMAIL</u> 133. <u>TELETYPE</u> 134. <u>TELEFAX</u> 135. <u>TELEMAIL</u> 136. <u>TELETYPE</u> 137. <u>TELEFAX</u> 138. <u>TELEMAIL</u> 139. <u>TELETYPE</u> 140. <u>TELEFAX</u> 141. <u>TELEMAIL</u> 142. <u>TELETYPE</u> 143. <u>TELEFAX</u> 144. <u>TELEMAIL</u> 145. <u>TELETYPE</u> 146. <u>TELEFAX</u> 147. <u>TELEMAIL</u> 148. <u>TELETYPE</u> 149. <u>TELEFAX</u> 150. <u>TELEMAIL</u> 151. <u>TELETYPE</u> 152. <u>TELEFAX</u> 153. <u>TELEMAIL</u> 154. <u>TELETYPE</u> 155. <u>TELEFAX</u> 156. <u>TELEMAIL</u> 157. <u>TELETYPE</u> 158. <u>TELEFAX</u> 159. <u>TELEMAIL</u> 160. <u>TELETYPE</u> 161. <u>TELEFAX</u> 162. <u>TELEMAIL</u> 163. <u>TELETYPE</u> 164. <u>TELEFAX</u> 165. <u>TELEMAIL</u> 166. <u>TELETYPE</u> 167. <u>TELEFAX</u> 168. <u>TELEMAIL</u> 169. <u>TELETYPE</u> 170. <u>TELEFAX</u> 171. <u>TELEMAIL</u> 172. <u>TELETYPE</u> 173. <u>TELEFAX</u> 174. <u>TELEMAIL</u> 175. <u>TELETYPE</u> 176. <u>TELEFAX</u> 177. <u>TELEMAIL</u> 178. <u>TELETYPE</u> 179. <u>TELEFAX</u> 180. <u>TELEMAIL</u> 181. <u>TELETYPE</u> 182. <u>TELEFAX</u> 183. <u>TELEMAIL</u> 184. <u>TELETYPE</u> 185. <u>TELEFAX</u> 186. <u>TELEMAIL</u> 187. <u>TELETYPE</u> 188. <u>TELEFAX</u> 189. <u>TELEMAIL</u> 190. <u>TELETYPE</u> 191. <u>TELEFAX</u> 192. <u>TELEMAIL</u> 193. <u>TELETYPE</u> 194. <u>TELEFAX</u> 195. <u>TELEMAIL</u> 196. <u>TELETYPE</u> 197. <u>TELEFAX</u> 198. <u>TELEMAIL</u> 199. <u>TELETYPE</u> 200. <u>TELEFAX</u> 201. <u>TELEMAIL</u> 202. <u>TELETYPE</u> 203. <u>TELEFAX</u> 204. <u>TELEMAIL</u> 205. <u>TELETYPE</u> 206. <u>TELEFAX</u> 207. <u>TELEMAIL</u> 208. <u>TELETYPE</u> 209. <u>TELEFAX</u> 210. <u>TELEMAIL</u> 211. <u>TELETYPE</u> 212. <u>TELEFAX</u> 213. <u>TELEMAIL</u> 214. <u>TELETYPE</u> 215. <u>TELEFAX</u> 216. <u>TELEMAIL</u> 217. <u>TELETYPE</u> 218. <u>TELEFAX</u> 219. <u>TELEMAIL</u> 220. <u>TELETYPE</u> 221. <u>TELEFAX</u> 222. <u>TELEMAIL</u> 223. <u>TELETYPE</u> 224. <u>TELEFAX</u> 225. <u>TELEMAIL</u> 226. <u>TELETYPE</u> 227. <u>TELEFAX</u> 228. <u>TELEMAIL</u> 229. <u>TELETYPE</u> 230.
--

1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is recognized, the next step is to define the problem more precisely. This involves identifying the specific aspects of the problem that need to be addressed. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that contribute to its persistence. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves identifying the resources available and the actions that need to be taken to address the problem. 5. The fifth step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. 6. The sixth step is to evaluate the solution. This involves assessing the effectiveness of the solution and making adjustments as needed.	1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is recognized, the next step is to define the problem more precisely. This involves identifying the specific aspects of the problem that need to be addressed. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that contribute to its persistence. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves identifying the resources available and the actions that need to be taken to address the problem. 5. The fifth step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. 6. The sixth step is to evaluate the solution. This involves assessing the effectiveness of the solution and making adjustments as needed.	1. The first step in the process of identifying a problem is to recognize that a problem exists. This is often done by comparing current performance with a desired state or goal. 2. Once a problem is recognized, the next step is to define the problem more precisely. This involves identifying the specific aspects of the problem that need to be addressed. 3. The third step is to analyze the problem. This involves identifying the causes of the problem and the factors that contribute to its persistence. 4. The fourth step is to develop a solution. This involves identifying the resources available and the actions that need to be taken to address the problem. 5. The fifth step is to implement the solution. This involves putting the solution into action and monitoring its progress. 6. The sixth step is to evaluate the solution. This involves assessing the effectiveness of the solution and making adjustments as needed.
--	--	--

作成日：2025年2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

対象期間: 2024年 9月 1日 ~ 2024年 9月30日

7751-01 21.11
64c96a83acc05b8b64b2349f237554c7cc995c0b

取扱番号	[REDACTED]
二契約名称	Orico Card THE POINT
会員番号	****-****-****-0308
金融機関名	[REDACTED]
支店名	[REDACTED]
預金種別・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミ ヒデキ

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$

(残債の場合は手数料・利息を含まない元本残)
当月請求後の残高

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高

堤 英貴 様

作成日：2025年2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号) 口座番号

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年10月 1 日 ～ 2024年10月31 日

[illegible]

(基準日: 2024年11月10日)

担当様番号	
ご契約名称	Orico Card THE POINT
会員番号	****-**-****-****-0308
金融機関名	
支店名	
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミエ

$$\left(\begin{array}{c|c} 1 & 1 \end{array} \right)$$

6

(手数料・利息を含まない残元木) 当月請求後の残高

支払定額明細（発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。（100円以降がある場合非表示とさせていただきます。））

[illegible]

堤 英貴 様

作成日：2025年2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目4番1号

(支店番号: 口座番号:



取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年11月 1 日 ～ 2024年11月30 日

[illegible]

(基準日: 2024年12月10日)

お客様番号	
ご契約名称	Orion Card THE POINT
会員番号	※本カードは非接触型ICカードです。0308
金融機関名	
支店名	
預金種目・口座番号	普通預金 ***509
口座名義人	ツミヒデキ

$$(1 \mid 1)$$
0

(手数料・利息を含まない残元金) 当月請求後の残高

	①				②			

[illegible]

堤 英貴 様

作成日：2025年2月24日

住信SBIネット銀行株式会社

東京都港区六本木3丁目



(支店番号:  口座番号: 

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2024年12月 1日～ 2024年12月31日

[illegible]

(基準日:2025年1月10日)

お客様番号	[REDACTED]
ご契約名称	Orion Card THE POINT
会員番号	****-****-****-0308
金融機関名	[REDACTED]
支店名	[REDACTED]
預金種目・口座番号	普通預金 ****509
口座名義人	ツミビデキ

$$(1 \text{ } / \text{ } 1)$$
C

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高

定額明細（発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。（100回以降がある場合非表示とさせていただきます。））

KAL1B100Prt00

堤 英 貴 様

作成日：2025年2月24日
住信SBIネット銀行株式会社
東京都港区六本木3丁目2番1号

(支店番号 口座番号)

取 引 明 細 書

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2025年 1月 1日～ 2025年 1月31日

[illegible]

2025年2月27日			お客様番号	[REDACTED]		
23,597円			ご契約名称	Orion Card THE POINT		
内訳	A	1回払い分割払い	23,597円	会員番号	****-****-****-0308	
	B	リボルビング払い (ショッピング)	0円	金融機関名	[REDACTED]	
	C	リボルビング払い (キャッシング)	0円	支店名	[REDACTED]	
	D	調整額	0円	預金種目・口座番号	普通預金 ****509	
				口座名義人	ツミヒデキ	

ご利用明細 (リボルビング払いの新規利用分および、分割払いの新・旧ご利用分)

(1 / 1)

2025/1/1	口経Iの決済	*	0	2025/2	4,800		0	1	1	1	4,800	10.30	0	
2025/1/8		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
2025/1/8		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
2025/1/12		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
2025/1/15	オオイタゴウドウシンブンコウドクリョウ	*	0	2025/2	4,000		0	1	1	1	4,000	10.30	0	
2025/1/18		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
2025/1/22		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
2025/1/31		*	0	2025/2			0	1	1	1			0	
												小計A	23,597	0
												(残債の場合は手数料・利息を含まない元本残)		
												当月請求後の残高		

※ R:あとリボお申込分

※0: 本人、1-9: 家族

※新規ご利用分

※1: アド、2: リボ、3: 残債

リボルビング払いのご請求明細 (①ショッピング ②キャッシング)

(手数料・利息を含まない残元本) 当月請求後の残高

①	0	0	0	0	0	0	B	0	0
②	0	0	0	0	0	0	C	0	0
		①					②		

支払予定額明細 (発行時点の予定であり、ご入金・ご利用状況により変動します。(100円以降がある場合非表示とさせていただきます。))

1	2025/2/27	23,597	0						

堤 英貴 様

作成日：2025年4月6日

住信SBIネット銀行株式会社

東京都港区六本木3丁目



(支店番号  口座番号 

書 細 明 引 取

種別：代表口座

商品種別：普通預金

通貨：円

対象期間：2025年 2月 1日～ 2025年 2月28日

[illegible]